

競爭事務委員會「打擊圍標」教育短片字幕

《預防篇》

- 字幕：這不僅是一個箱，它是代表一個公平的選拔程序，可以令消費者得到最物有所值的貨品和服務。
- 字幕：但是我們喜歡「出貓」（作弊）呀！投標結果和價錢由我們入標的來操縱，哈哈！這麼多年來也是這樣，你能做些什麼？哈哈！
- 字幕：不過今時不同往日！
- 字幕：香港已經有競爭條例！競爭對手合謀圍標實屬違法，會被競爭事務委員會起訴！
- 字幕：所以今日公司就請李 Sir 來同大家分享一些對付圍標的方法。
- 字幕：孫子兵法都有提到，知己知彼，百戰百勝，不如我們先看看，通常他們如何圍標？播片！
- 字幕：今次想怎樣安排呀？
- 字幕：你於標書裡面寫明一簽妥合約便要支付九成費用。
- 字幕：這樣就算我出價最低，他們也不會選擇我了。聰明！
- 字幕：放心啦！當我中標後一定會分判利潤豐厚的合約給你們。
- 字幕：哈哈！！
- 字幕：這條模擬片段的內容，是改編自一間成功向競爭事務委員會申請了寬待的公司所提供的個案
- 字幕：即是剛才短片裡面的哪一位？
- 字幕：舉報人的身份是保密的！
- 字幕：那麼，該如何辨別參與圍標的人？
- 字幕：確實可以！有四種情況最容易辨別出來的。
- 字幕：第一：不同公司提交的標書裡面的用字，字體及格式都一模一樣，或者是同一地方出現同樣錯誤，例如錯別字或者同樣計算錯誤；好像孖生兄弟一樣！
- 字幕：第二：中標的公司每次都將工作分判給落敗的公司。
- 字幕：第三，留意有沒有可疑的出價模式，例如在同類的招標項目，同一間公司出價時高時低。
- 字幕：第四：又或者在最後一刻修改標書，甚至突然退出
- 字幕：但是，香港是一個自由的地方，他臨時退出我們亦無法可施。
- 字幕：無錯！不過，你們負責處理招標的採購人員，可以制訂遊戲規則。這裡有四個規則供大家參考。好，繼續播片！
- 字幕：哪一個對我們比較有利？
- 字幕：應該是左面的箱。因為，越多公司參加投標，他們就越難安排圍標。人多了，他們就很難同每一間公司溝通。對嗎？
- 字幕：好！第一個規則就是每次招標必定要邀請多一些供應商入標。
- 字幕：第二個規則是要盡量減少投標者溝通機會，避免他們知道其他投標者的存在，例如避免邀請參加投標的公司在同一時間出席簡介會。
- 字幕：怎樣才可以有多些公司入標？

- 字幕：問得好！第三個規則是切勿設定一些沒必要的限制，盡量把投標的成本降低，令多些公司符合入標資格。
- 字幕：最後。我們應該要求供應商列清楚每個項目，逐一報價較好，還是報一個總數較好？
- 我知！報價項目列得越詳細越好，正所謂百密一疏，他們容易露出破綻呀。答案是左手邊的那一張。
- 字幕：醒目女！越多項目作比較，他們就越難圍標。
- 字幕：所以，我們的招標文件要寫明，不接受單報總額。有需要時，亦可以找有誠信的獨立顧問幫手審核。
- 字幕：無錯，不過聘請顧問時亦要小心，提防有些入標的公司可能與顧問公司有很密切的關係，要確保他們是以你們公司的利益為依歸。如果有關項目的規模很大，不妨請第二個顧問審核第一個顧問的建議。
- 字幕：我們負責招標的同事，就要學得精明點。最重要的是知己知彼，了解市場，提高警惕。以前未有競爭法就無可奈何。現在圍標實屬違法，可以向競爭事務委員會舉報。
- 字幕：下次你們招標時還可以加印警告字句。
- 字幕：如有圍標，將送交競爭事務委員會調查。
- 字幕：還可以要求入標的公司簽署承諾書，保證不會參加圍標。
- 字幕：競爭事務委員會當然會全力打擊圍標。但是負責招標的採購人員亦有責任。
- 字幕：維護公平競爭的精神，提高警惕，改善招標程式，不要讓不法份子有機會入手！一旦有懷疑，就立刻向競爭事務委員會舉報。